Automatische rapportage-e-mails uit je omgeving

Verkoopfunnels & Shop · https://autorespond.nl/docs/automatische-rapportage-e-mails-uit-je-omgeving/

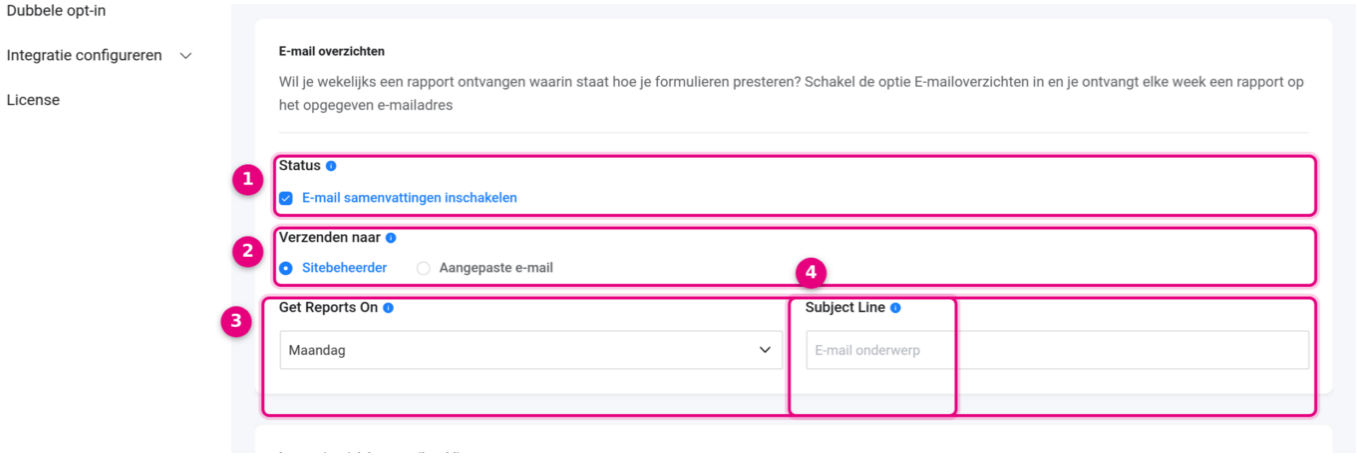
Module
Deze handleiding hoort bij de module **Shop & salesfunnels**. Die zit in E-mail + Shop en Alles-in-één en kun je ook los aan je pakket toevoegen. Bekijk wat de module doet

Wil je op de hoogte blijven van wat er in je omgeving gebeurt, zonder er elke week voor in te loggen? Je omgeving kan automatisch overzichten naar je mailen: een wekelijks overzicht van je formulier-inzendingen en een wekelijks en/of maandelijks overzicht van je verkoop. Je stelt zelf in wie de overzichten ontvangt en hoe vaak. In dit artikel lees je welke rapportage-e-mails er zijn, waar je ze aanzet en wat erin staat.

*De formulieren en verkoopfunnels in Autorespond zijn gebaseerd op **Fluent Forms** en **FunnelKit**, inbegrepen in je pakket.*

Het wekelijkse formulierenoverzicht

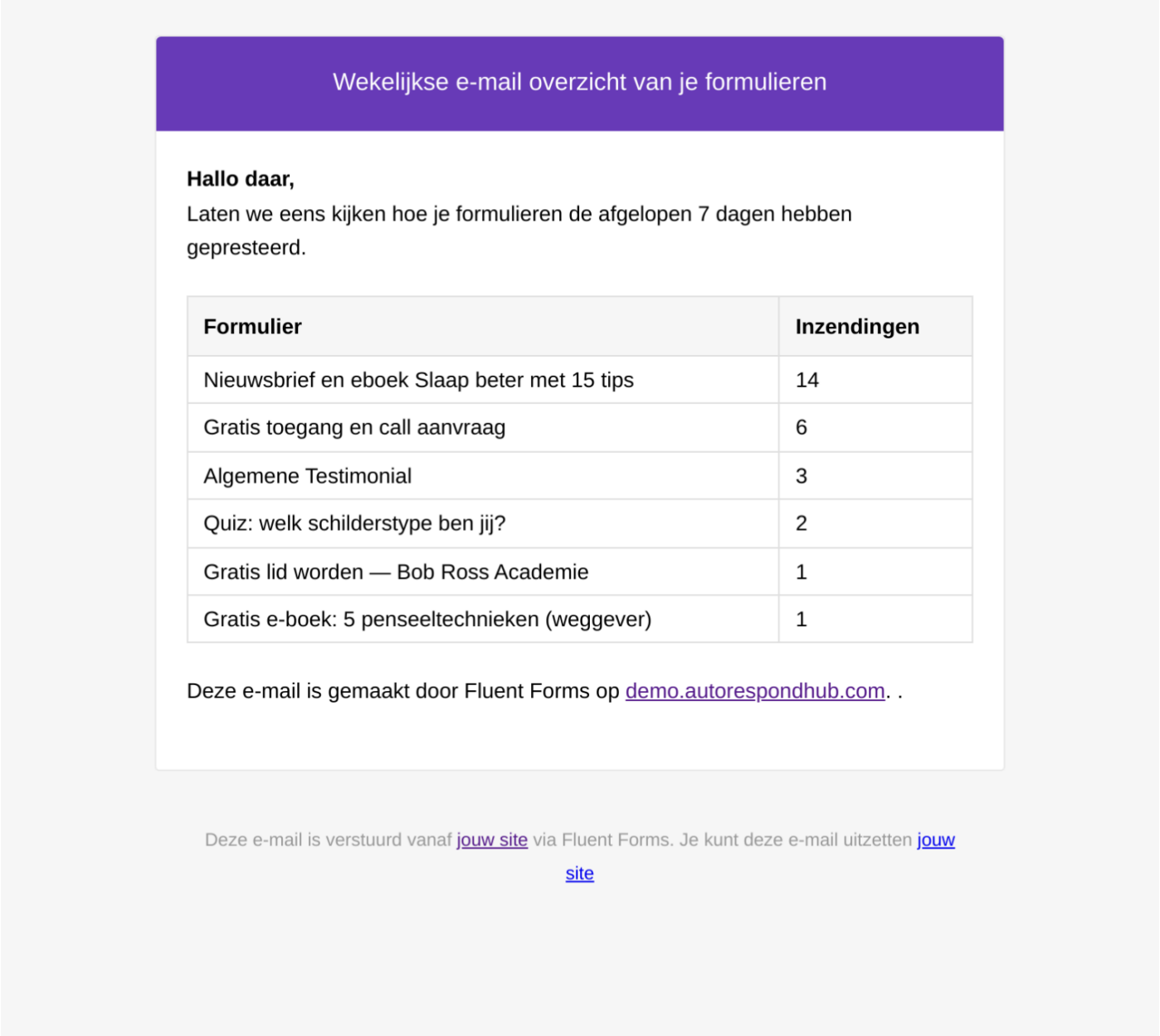
Het formulierenoverzicht is een wekelijkse e-mail met een tabel van al je formulieren en het aantal inzendingen van de afgelopen 7 dagen. Zo zie je in één oogopslag welke formulieren goed lopen. Je zet het overzicht aan via Formulieren → Formulier instellingen. Scrol op het tabblad Instellingen naar de sectie E-mail overzichten.



De sectie E-mail overzichten in Formulieren → Formulier instellingen

1. **Status**: vink “E-mail samenvattingen inschakelen” aan om het wekelijkse overzicht te activeren.
2. **Verzenden naar**: kies Sitebeheerder (het e-mailadres van je omgeving) of Aangepaste e-mail om zelf één of meer ontvangers op te geven.
3. **Get Reports On**: de dag waarop het overzicht wordt verstuurd, standaard maandag. Handig: op maandag kijk je terug op precies de afgelopen week.
4. **Subject Line**: hier kun je een eigen onderwerpregel voor de e-mail opgeven. Laat je dit leeg, dan wordt de standaard onderwerpregel gebruikt.

Klik onderaan de pagina op Instellingen opslaan. De e-mail ziet er zo uit:



Wekelijkse e-mail overzicht van je formulieren

Hallo daar,
Laten we eens kijken hoe je formulieren de afgelopen 7 dagen hebben gepresteerd.

Formulier	Inzendingen
Nieuwsbrief en eboek Slaap beter met 15 tips	14
Gratis toegang en call aanvraag	6
Algemene Testimonial	3
Quiz: welk schilderstype ben jij?	2
Gratis lid worden — Bob Ross Academie	1
Gratis e-boek: 5 penseeltechnieken (weggever)	1

Deze e-mail is gemaakt door Fluent Forms op demo.autorespondhub.com. .

Deze e-mail is verstuurd vanaf jouw site via Fluent Forms. Je kunt deze e-mail uitzetten jouw site

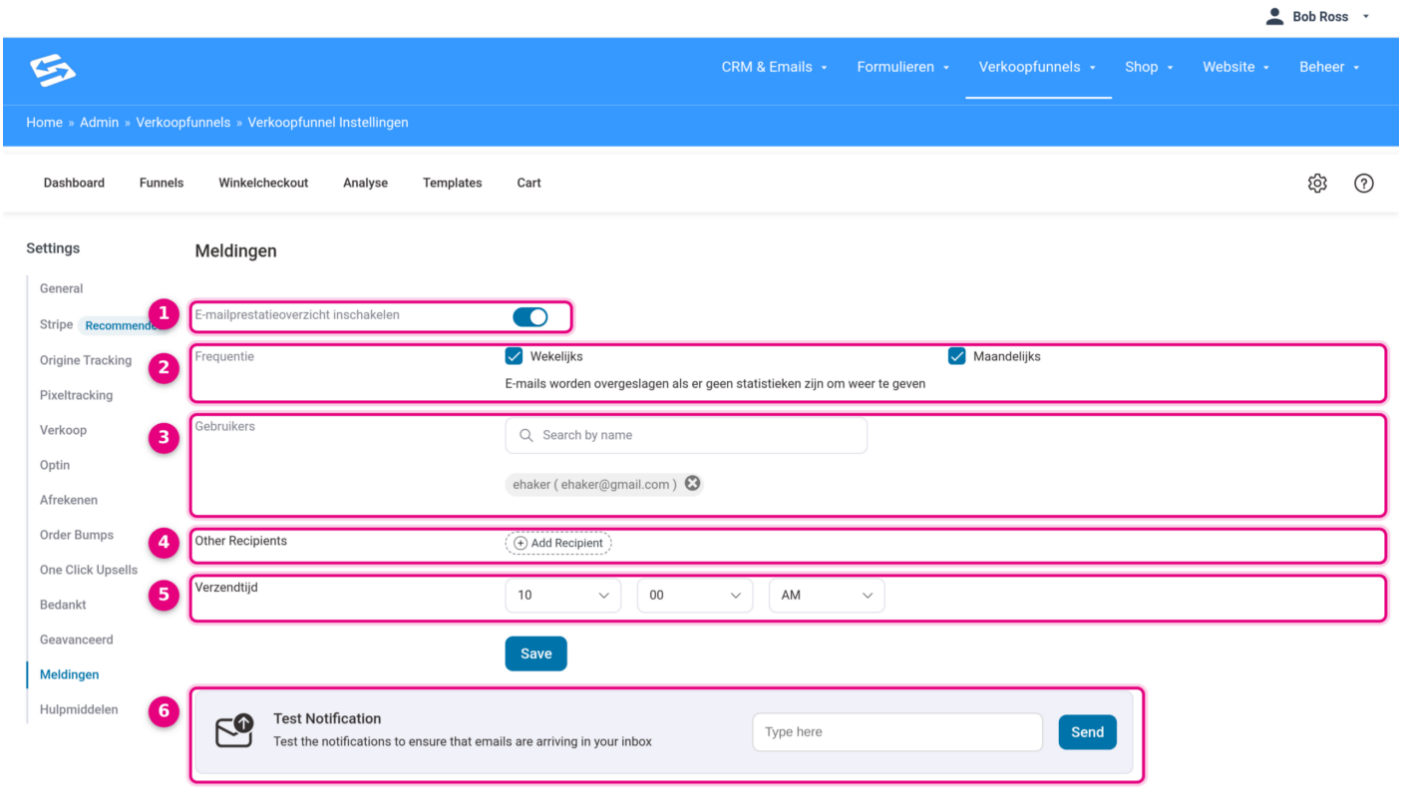
Het wekelijkse overzicht: per formulier het aantal inzendingen van de afgelopen 7 dagen

Goed om te weten: waren er in een week geen inzendingen, dan wordt de e-mail die week overgeslagen. Het overzicht toont het aantal inzendingen per formulier; weergaven en conversiepercentages staan er niet in. Die vind je in je omgeving onder Formulieren.

Het verkoopoverzicht (wekelijks en/of maandelijks)

Het verkoopoverzicht is een Nederlandstalige e-mail met de belangrijkste verkoopcijfers van de afgelopen week of maand: het aantal bestellingen, nieuwe contacten, de omzet (inclusief de omzet uit orderbumps en upsells) en de gemiddelde orderwaarde. Bij elk cijfer staat het verschil ten opzichte van de periode ervoor, zodat je direct ziet of je groeit. Via de knop in de e-mail spring je naar het volledige rapport in je omgeving.

Je zet het verkoopoverzicht aan via Verkoopfunnels → Verkoopfunnel Instellingen. Klik in de linkerkolom op Meldingen.



Het scherm Meldingen in Verkoopfunnels → Verkoopfunnel Instellingen

1. **E-mailprestatieoverzicht inschakelen**: zet deze schakelaar aan om het verkoopoverzicht te activeren.
2. **Frequentie**: kies Wekelijks, Maandelijks of allebei. Let op de melding eronder: e-mails worden overgeslagen als er geen statistieken zijn om weer te geven. Zonder bestellingen in de periode

komt er dus geen (lege) e-mail.

3. **Gebruikers**: kies één of meer gebruikers van je omgeving als ontvanger. Zoek op naam en klik de gebruiker aan.
4. **Other Recipients**: voeg met Add Recipient los e-mailadressen toe die geen gebruiker van je omgeving zijn, bijvoorbeeld je boekhouder.
5. **Verzendtijd**: het tijdstip waarop het overzicht wordt verstuurd. Het wekelijkse overzicht komt aan het begin van de week over de week ervoor; het maandelijkse overzicht aan het begin van de maand over de maand ervoor.
6. **Test Notification**: vul je e-mailadres in en klik op Send om direct een testexemplaar te ontvangen en te controleren of de e-mail goed aankomt.

Klik op Save om je instellingen te bewaren. Het wekelijkse overzicht ziet er zo uit:

3 augustus 2026 - 9 augustus 2026

Verkoopoverzicht

Zo presteerde je verkoop in deze periode

Bekijk het volledige rapport

Belangrijkste cijfers

Verschil ten opzichte van de vorige week

Aantal bestellingen

14

27.27% - vorige week

Nieuwe contacten

9

-25% - vorige week

Omzet

1247.5 EUR

27.3% - vorige week

Omzet orderbumps

89 EUR

97.78% - vorige week

Omzet upsells

210 EUR

-19.23% - vorige week

Gemiddelde orderwaarde

89.11 EUR

0.02% - vorige week

Dit overzicht is automatisch verstuurd vanaf je website demo.autorespondhub.com en gaat over de periode 3 augustus 2026 - 9 augustus 2026.
Klik hier om de frequentie en ontvangers aan te passen.

Het wekelijkse verkoopoverzicht: de belangrijkste cijfers met het verschil ten opzichte van de vorige week

En de maandelijkse variant, met dezelfde cijfers over de volledige maand:

1 juli 2026 - 31 juli 2026

Verkoopoverzicht

Zo presteerde je verkoop in deze periode

Bekijk het volledige rapport

Belangrijkste cijfers

Verschil ten opzichte van de vorige maand

Aantal bestellingen

14

27.27% - vorige maand

Nieuwe contacten

9

-25% - vorige maand

Omzet

1247.5 EUR

27.3% - vorige maand

Omzet orderbumps

89 EUR

97.78% - vorige maand

Omzet upsells

210 EUR

-19.23% - vorige maand

Gemiddelde orderwaarde

89.11 EUR

0.02% - vorige maand

Dit overzicht is automatisch verstuurd vanaf je website demo.autorespondhub.com en gaat over de periode 1 juli 2026 - 31 juli 2026.
Klik hier om de frequentie en ontvangers aan te passen.

Het maandelijkse verkoopoverzicht over de afgelopen maand

De cijfers in dit overzicht gaan over de verkoop via je shop en verkoopfunnels. Wil je dieper graven, bijvoorbeeld per product of per funnel, klik dan in de e-mail op “Bekijk het volledige rapport” of ga in je omgeving naar Verkoopfunnels → Funnel Analyse.

Ook handig: het afsprakenoverzicht

Werk je met de afsprakenmodule, dan kun je ook een dagelijks of wekelijks overzicht van je boekingen ontvangen: het aantal nieuwe boekingen en het aantal afgeronde afspraken in de periode. Je vindt de optie “Schakel melding voor boeking samenvatting in” in de instellingen van het onderdeel Afspraken (Beheer → Afspraken → Instellingen). Ook hier geldt: waren er geen boekingen, dan wordt de e-mail overgeslagen.

Wat deze overzichten wel en niet dekken

Ontving je vroeger in e-act wekelijks een overzichtsmail? De rapportages hierboven dekken samen het belangrijkste daarvan: je nieuwe inzendingen (leads) en je verkoopcijfers, elk in een eigen e-mail. Een paar dingen zitten er bewust niet in:

- **Mailingstatistieken** (verzonden nieuwsbrieven, opens en kliks): die bekijk je in je omgeving via CRM & Emails → CRM Statistieken en per campagne bij de campagne zelf.
- **Contactengroei over langere tijd**: het verkoopoverzicht toont de nieuwe contacten van de periode; het volledige verloop zie je onder CRM & Emails → Contacten.
- **Abonnementsprognoses**: verwachte terugkerende inkomsten bekijk je in de abonnementsrapporten (zie de links hieronder).

Gerelateerde artikelen

- De bestelstatussen van je shop uitgelegd
- Vooruitkijken naar je abonnementsinkomsten (Abonnementsrapporten)
- Automatisering rapporten bekijken

Met Autorespond heb je formulieren, verkoopfunnels en je klantbeheer in één omgeving, inclusief automatische rapportages in je mailbox.

Ontdek alle mogelijkheden van Autorespond →